

## 33 Fragen für Dein Verkaufsgespräch

### Fragen zum Gesprächseinstieg

1. Wie hast Du zu mir gefunden?
2. Wie bist Du auf mich aufmerksam geworden?
3. Was ist Dein Wunsch?
4. Warum hast Du Dich an mich gewandt?
5. Was ist Dein Ziel für dieses Gespräch?

### Fragen zur Problemanalyse

6. Was beschäftigt Dich im Moment und was möchtest du für Dich gelöst haben?
7. Wie geht es Dir in Bezug auf xyz?
8. Warum glaubst Du, kommst Du nicht weiter?
9. Wie oft ist Dir das schon passiert?
10. Wie bist Du in der Vergangenheit mit dem Thema umgegangen und was glaubst Du warum das nicht geklappt hat?
11. Wie hast Du Dich gefühlt als Dir das passiert ist?
12. Was denkst Du warum die Menschen so reagieren?
13. Was denkst Du, warum Du nicht erfolgreicher bist?
14. Was denkst Du, warum Dein Produkt nicht verkauft wird?
15. Was ist aktuell Deine grösste Herausforderung?

## 33 Fragen für Dein Verkaufsgespräch

### Fragen zum Wunschzustand

16. Wo siehst Du Dich selbst in einem Jahr?
17. Wie würdest Du Dich fühlen, wenn du Deinen Traum bereits erreicht hättest?
18. Wie stellst Du Dir Deine ideale Zukunft vor?
19. Was müsste passieren, damit diese Zukunft eintritt?
20. Was würdest Du gern in Deinem Leben ändern?
21. Wie würde Dein Leben aussehen, wenn Du dieses Problem gerade nicht hättest?
22. Was ist Dir bei dem Thema xyz wichtig?
23. Was fasziniert Dich an xyz?
24. Was würdest Du Dir wünschen, wenn Du drei Wünsche frei hättest?
25. Wenn Du eine Sache sofort ändern könntest, welche wäre das?

### Fragen zur Veränderung

26. Möchtest Du die Situation (jetzt) verändern?
27. Auf einer Skala von 1 bis 10 wie wichtig ist es Dir dieses Problem endlich zu lösen?
28. Was wäre es Dir wert, wenn Dein Problem gelöst wäre?
29. Warum ist es Dir so wichtig, dieses Problem zu lösen?
30. Bist Du bereit an einer Lösung zu arbeiten?
31. Bist Du bereit für den nächsten Schritt?
32. Wie sehr möchtest Du es wirklich?
33. Was wärest du bereit zu tun, um Dein Leben zu ändern?